

Be more, achieve more & do more with Solvas

Solvas is de all-in-one financiële co-piloot doorheen de volledige levensloop van ondernemers en ambitieuzeparticulieren.

We do more voor onze klanten dankzij de persoonlijke aanpak en de unieke combinatie van vastgoed, bank en verzekeringen

We do more voor onze medewerkers door volop in te zetten op ervaring, enthousiasme en een topsfeer in het team.

Voel je het al kriebelen om deel uit te maken van deze **groeierende en ondernemende omgeving**?

Ben je op zoek naar een **uitdagende functie in een sterk bedrijf** met een goede reputatie en trouw cliënteel?

Wil je dag in dag uit echt **het verschil maken** voor klanten én collega's?

Versterk als kredietanalist ons team!

- Klopt er bij Solvas een klant aan met de vraag voor een krediet? Dan ben jij hét commerciële **aanspreekpunt**.
- Jij geeft **professioneel advies** en **begeleidt** zo **de klant** doorheen de journey richting de juiste kredietoplossing.
- Je weet de **behoeftes van de klant** te verenigen met de kredietpolitiek en kredietstrategie van AXA Bank (vb. over kredietrisico).
- Je legt de klant **duidelijk en transparant** uit welke verzekerings- en bankproducten vereist zijn om het krediet te bekomen. Jij biedt dit **globale pakket** aan. Zo krijg je het volle vertrouwen van de klant om alles in orde te brengen.
- Je stelt een kwalitatief en correct gemotiveerd **kredietdossier** op naar de kredietanalisten toe.
- Je beheert op een **proactieve manier de bestaande kredietportefeuille**.
- Stilstaan staat niet in jouw woordenboek. Je bruist van de ideeën en zet die om in concrete **acties** om de **kredietportefeuille verder uit te bouwen**.

Je bent sterk in:

- Een **commercieel gesprek voeren**. Hierbij bewijs je jouw meerwaarde door te luisteren naar de behoeftes van de klant en die te vertalen in het juiste advies.
 - De **taal van de klant spreken**. Je licht de oplossingen en voorstellen op een duidelijke en transparante manier toe.
 - Nauwgezet en **efficiënt werken**. Liever twee puntjes op de i dan eentje.
 - Kennis van de **wetgeving over kredieten**.
 - Kennis van de **regelgeving rond fiscaliteit**.
 - Kredietproducten beheersen. Hierdoor vind je steeds het beste krediet om aan de behoeftes van de klant tegemoet te komen.
 - Bereikbaarheid en **flexibiliteit**. Je ontmoet de klanten op momenten die in hun agenda passen. Ook al is dit wat later op de dag.
 - Evoluties in **de wereld van de kredieten opvolgen**. Je wil alleen de beste service leveren en vindt daarom essentieel steeds mee zijn met evoluties in de markt.
-

Je hebt

- Een **Bachelor Financie- en Verzekeringswezen** of evenwaardig door ervaring.

Voorkeur voor minstens 2 jaar ervaring als beleggingsadviseur, maar grote interesse in deze materie is minstens even belangrijk.

- Perfecte kennis van het Nederlands.

Je krijgt

- Een **voltijdse job in jouw buurt** (focus Oost-Vlaanderen), in een boeiende en dynamische omgeving.
- Een **uitgebreid opleidingstraject** om steeds je volle potentieel te benutten.
- Een marktconform **loon** gecombineerd met **extralegale voordelen**.

Checklist om zeker NIET bij Solvas te solliciteren

- ☐ Je staat graag in de file.
- ☐ Je wil vaste uren.
- ☐ Je negeert je collega's na de uren.
- ☐ Je wil ab-so-luut de volle pot betalen voor je eigen financiële producten.
- ☐ Je bent een eenzaat.
- ☐ Je weet al alles.

Nauwelijks bolletjes aangekruist?

Top! Solliciteer vandaag nog en join the #happyteam.

Hoe solliciteren?

Stuur je CV naar Els via hr@solvas.be en vertel ons waarom we je binnenkort in onze Solvas-familie mogen verwelkomen! Wij zorgen voor een discrete, snelle en professionele selectieprocedure.